



HENKILÖSTÖPALVELU HIRMU OY REKRYTREFFIT TORS-TAINA 23.1.2020 KLO 13.00

(Tikkurilassa Valmennustalo Luxi, Lummetie 2, 01300 Vantaa. 150m Tikkurilan juna-asemalta)

Henkilöstöpalvelu Hirmu on erikoistunut toiminnassaan suorarekrytoimaan myyntialan ammattilaiset ja etsimään heille sopivimmat uramahdollisuudet. Rekrytreffeillä yritys etsii myyjiä seuraaviin työtehtäviin: Sales Manager, Myyntineuvottelija Fressille, Terassilasimyyjä Lumonille ja Myynnillinen asiakaspalvelija. Lisätietoja työtehtävistä löydät alta sekä HIRMU:n nettisivuilta.

Tapahtuman aikana kuulet tarkemmin HIRMU:n työmahdollisuuksista sekä pääset **lyhyeen työhaastatteluun!** Saavuthan ajoissa paikalle ja muistathan ottaa mukaan tulostetun ansioluettelosi.

Tilaisuuteen osallistuminen on vapaaehtoista. **Ilmoittaudu tilaisuuteen ennakkoon täältä: <https://bit.ly/2Tj3P6N>**

TARJOLLA OLEVIA TYÖPAIKKOJA:

Myyntineuvottelija Fressille, Kuluttajamyynti – Vuosaari. Fressin myyntineuvottelijana mielekkäisiin työtehtäviisi lukeutuu Fressin monipuolisten tuotteiden esittelyä ja myyntiä puhelimitse uusille, liikunnasta kiinnostuneille asiakkaille sekä nykyisille asiakkaille, jotka ovat tuotteet toimiviksi jo todenneet. Aikaisempi työkokemus myynnistä katsotaan eduksi, muttei ole välttämätöntä – asenne, innokkuus oppia uutta ja myynninnälkä ovat ratkaisevia tekijöitä! Kiinnostuksesi liikuntaa ja hyvinvointia kohtaan katsoaan ehdottoman positiivisena. Työajat vaihtelevat arkipäivinä kello 10-20 välillä ja työmäärä on sovittavissa (noin 6h/pvä, mahdollista tehdä myös 8h/pvä).

Myynnillinen asiakaspalvelija, Kuluttajamyynti – Helsinki, Kamppi. Henkilöstöpalvelu HIRMU etsii asiakasyritykselleen Asiakaspalvelijaa, jonka tehtävänä on auttaa olemassa olevia asiakkaita lainaratkaisuissa ja niiden käyttöönotoissa löytäen heille sopivimmat ja parhaimmat ratkaisut. Asiakkaat tavoitat puhelimitse, sähköpostitse ja chatin kautta. Päätehtäväsi on toimia asiakaspalvelijana, mutta etsimällämme henkilöllä on myynnillistä pilkettä silmäkulmassa. Vakituinen työpaikka. Aiempi kokemus katsotaan eduksi.

Terassilasimyyjä Lumonille, Kuluttajamyynti – Helsinki, Vantaa. Tule ensimmäisten joukossa mukaan uuteen Lumonin myyntitiimiin pääkaupunkiseudulle! Mikäli sinulla on halu oppia huippumyyjäksi ja päästä vaikuttamaan omaan palkkaasi, niin lähetä ripeästi hakemus. **Lumonin myyntiedustajana pääset palvelemaan kotitalouksia terassilasiratkaisujen parissa ja kehittymään asiantuntijaksi alan merkittävän toimijan suojattina.** Lumonin luotettava brändi ja 40 vuoden kokemus alalta ovat sinun oman kasvutarinasi tukena! **Myyntikokemuksesta on hyötyä, mutta enemmän arvostetaan myynnillistä ja ennakkoluulotonta tekijämiehen tai -naisen asennetta.** Aktiivisen myynnin, tarjousten tekemisen ja kauppojen klousaamisen lisäksi osallistut myös ahkerasti messuille ja ständeille keräämään uusia liidejä.

Sales Manager, B2B yritysmyynti – Espoo. Tässä tehtävässä pärjääminen edellyttää aikaisempaa kokemusta yritysmyynnin parista. Asiakasyritys EGN tarjoaa sinulle mielenkiintoisen työn, jossa pääset kohtamaan Suomen korkeampaa johtoa ja tarjoamaan heille vahvoja ammatillisia suhteita ja osaamisen kehittämistä kollegaryhmän verkoston avulla. Oman kokemuksesi ja tietämyksesi mukaan sinulla on mahdollista työskennellä niin markkinointijohdon, HR-johdon, laki-johdon, liiketoimintajohdon tai esimerkiksi myyntijohdon vaikuttajien parissa. Työ tarjoaa sinulle kansainvälisen yrityksen edut sekä vakaan pohjapalkan kannustavalla provisiolla. Työsuhde on kokoaikainen ja vakituinen. Työpaikka sijaitsee Espoon Leppävaarassa.

Lisätietoja: Ohjaamo Vantaan yritysasiantuntija Kalle Hellman, 050-3070093

